

Atteindre son Objectif **Ultime**

Le **Cercle du Fondateur** est le statut le plus élevé et le plus prestigieux qu'un Distributeur Indépendant puisse atteindre. Leon et Irina Waisbein ont accompli ce que seuls deux autres Distributeurs Indépendants, Geri Cvitanovich et John Peterson et Susan Peterson, ont réussi avant eux : 10 membres de première lignée de l'Equipe du Président dans 10 lignées différentes de leur organisation.

Leon Waisbein n'est pas un novice dans le domaine des changements de cap.

Leon est né et a grandi en Sibérie, il a fait son service militaire dans une école de médecine locale où il a rencontré sa femme Irina. Peu de temps après la dissolution de l'Union Soviétique, Leon et Irina se sont retrouvés dans une situation difficile et ont décidé d'immigrer en Israël pour rejoindre les autres membres de leur famille qui vivaient là-bas.

Immigration, opportunités d'emploi, démarrer une famille – les Waisbein ont connu toutes les difficultés classiques que rencontre un jeune couple dans un nouveau pays. Pour compliquer encore les choses, Leon et Irina n'ont pas pu poursuivre leurs études de médecine en Israël. Bataillant pour soutenir sa famille, Leon a

trouvé un emploi de cueilleur d'oranges. Il venait à nouveau de changer d'emploi, et pourtant son optimisme était toujours intact. « C'était génial, » se rappelle Leon, « le grand air, des oranges à n'en plus finir et 400 \$ par mois – je n'avais jamais gagné cette somme en Sibérie ! Le seul souci, c'était les chutes occasionnelles des oranges. »

En 1991, un ami sibérien, Nikolay Mill, présente les produits Herbalife® à Leon et Irina. Ils deviennent alors rapidement un produit des produits, au vu des résultats d'Irina en termes de contrôle de poids et du regain de vitalité de Leon.¹ A ce moment précis, ils comprennent qu'ils ont non seulement trouvé un excellent moyen d'atteindre leurs objectifs de forme, mais également la meilleure opportunité qui soit pour les aider à construire leur avenir. Les parents et la grand-mère de Leon ayant obtenu eux aussi des résultats exceptionnels

avec les produits, Leon décide de devenir Distributeur Indépendant à plein temps. Le premier mois, il parvient à convaincre 36 clients et fait rapidement d'impressionnants bénéfices sur les ventes. Encouragés par la réussite de Leon, certains de ses amis sont également devenus Distributeurs Indépendants par la suite.

Pour développer encore plus son activité, Leon ne rate jamais un évènement ou une qualification Herbalife. En 1993, dix huit de ses Distributeurs de lignée inférieure le rejoignent pour participer à l'Extravaganza organisée à Barcelone en Espagne. Nombre d'entre eux sont par la suite devenus membres de l'Equipe des Millionnaires et de l'Equipe du Président. En 1994, à peine quelques années après avoir débuté leur activité en toute humilité, Leon et Irina sont membres du Chairman's Club.*

« Soyez toujours constructif et positif, ayez une vision claire et optimiste de l'avenir. »



Leon & Irina Waisbein
Membres du Cercle du Fondateur

* Revenus applicables aux personnes mentionnées (ou aux exemples donnés) uniquement. Ils ne reflètent pas la moyenne et ne constituent pas une garantie de vos résultats personnels. Les résultats dépendent de vos talents commerciaux, du temps et de l'effort consacrés à cette activité. Le succès de chaque Distributeur Indépendant Herbalife dépend strictement de son effort individuel.

¹ Ces résultats ne sont pas systématiques. Ils peuvent varier en fonction des individus.



Leon avec le PDG et CEO d'Herbalife, Michael O. Johnson, et d'autres membres du Comité Directeur en 2007.

« L'un des plus gros défis auxquels j'ai dû faire face pour en arriver là, » se souvient Leon, « s'est présenté au cours de ma première année en tant que Distributeur Indépendant, après avoir obtenu ma qualification pour l'Equipe Globale d'Expansion. Au lieu de continuer à consacrer tous mes efforts au développement de mon organisation en Israël, j'ai décidé d'essayer de développer l'activité dans un nouveau pays – l'Allemagne. Après trois mois sans résultat, une inondation importante a frappé Israël pendant deux mois. Tous mes Superviseurs, Distributeurs et clients ont été littéralement « emportés ». Ma réaction initiale a été de penser que mon activité était vouée à l'échec. Qu'allait-il se passer maintenant ? » Mais grâce à mon Sponsor et à ma confiance en l'opportunité unique que représente Herbalife, j'ai rapidement changé d'attitude et j'ai retrouvé mon optimisme et mon implication. »

Même si Leon et Irina devaient tout reconstruire, ils se sont

engagés à développer leur activité pour la porter vers des sommets encore plus élevés. « Il nous a fallu six mois pour tout reconstruire », se souvient Leon. « Mais j'ai découvert que ce n'était pas la dernière fois où nous aurions à pratiquement tout recommencer. Les catastrophes nous ont frappés plusieurs fois. En 1998, par exemple, nous avons perdu une grande partie de notre activité en Russie en raison de la crise et de la dévaluation monétaire locale. Mais j'ai tiré des leçons de ce premier obstacle : être toujours constructif et positif, avec une vision claire et optimisme de l'avenir. Cela m'a aidé à gérer les obstacles imprévus que j'ai rencontrés par la suite. »

Chose incroyable, 18 ans après avoir ramassé des oranges pour gagner sa vie, Leon se retrouve aujourd'hui dans l'élite d'Herbalife. De tout cela, Irina et lui-même ont gardé de très bons souvenirs et ils sont reconnaissants envers de nombreuses personnes. « La meilleure chose fut d'avoir

la possibilité d'apprendre de Mark Hughes, Jim Rohn et des meilleurs Distributeurs », déclare Leon. « J'ai également eu la chance d'avoir eu Michael Cole comme Sponsor et ami. Il est une mine de connaissances et de motivation pour moi. »

Toujours dans le but d'aider les autres à atteindre leurs objectifs, Leon recommande la recette de réussite suivante : « Ne courez pas après l'argent. Apportez de la valeur aux gens et vos revenus suivront. » En mettant en pratique ce qu'ils affirment, Leon et Irina Waisbein ont eux-mêmes

atteint leur objectif ultime.

« Leon a apporté une contribution considérable à notre société en tant que membre du Comité Directeur, il est connu pour son sens du partage, sa participation aux activités de leadership et la motivation qu'il a apporté à bon nombre de Distributeurs Indépendants à travers le monde » déclare le PDG d'Herbalife, Michael O. Johnson. « Nous sommes heureux d'accueillir Leon et Irina dans notre Cercle du Fondateur. »*

astuces | pour réussir

Gérer l'activité ensemble

Bien souvent, les couples ont tendance à se diviser pour mieux régner. L'un peut par exemple se spécialiser dans la vente et l'autre dans le recrutement. Je pense que la bonne solution c'est d'appliquer l'inverse : les deux conjoints doivent connaître tous les aspects de l'activité pour devenir plus souples et polyvalents. Au vu de ce que j'observe, ces couples ont un taux de duplication plus important, ce qui donne souvent lieu à plus de cohérence et de réussite.

* Revenus applicables aux personnes mentionnées (ou aux exemples donnés) uniquement. Ils ne reflètent pas la moyenne et ne constituent pas une garantie de vos résultats personnels. Les résultats dépendent de vos talents commerciaux, du temps et de l'effort consacrés à cette activité. Le succès de chaque Distributeur Indépendant Herbalife dépend strictement de son effort individuel.